



NOD32，最终的防线

Austin Direct Impact (www.dirimpact.com) 是一家私人营销服务公司，成立于 1995 年。该公司能够为已成立的和新成立的公司带来收入，利用其经验证的营销技巧为客户找到提高收入的机遇。

情况：

当 IT 支持经理 Jim Holmes 于 2004 年加入 Austin Direct Impact 公司时，公司没有真正的防病毒解决方案。因为公司当时是一家小公司，拥有 10 套 Norton 的防病毒软件，和一些不同品牌、单独安装的软件。

当时公司只有 20 名员工，这样还是可以应付的。但是随着公司的不断成长，管理层意识到他们需要一个更统一、完善的解决方案，这个方案可以使他们不会受到内外的威胁。

目标：

公司需要一个具有内聚力的解决方案，该方案具有价格竞争性，不会需要太多的系统资源，可以使其数据得到安全的保护，并防止病毒和其它类型 malware 恶意软件的入侵。

事实要点：

行业：

- › 营销服务

IT 设施：

- › Microsoft 2003 Server
- › MS XP Pro OS
- › MS 2000 Pro OS

用户数量：

- › 150

投资效益：

- › 节约大量的时间；
- › 大大降低病毒进入公司的数量

NOD32
antivirus system



eset

essential security
against evolving threats

NOD32，最终的防线

解决方案：

在评审了几个方案以后，公司购买了 50 用户的 NOD32 防病毒软件（自首次购买日起，使用量已经增加至 150 个用户）。市场上没有其它产品能够满足公司的需求。具体来说，公司并不满意 Norton 的性能；同时根据以往的经验，McAfee 的产品亦不附合公司的要求。

选择 NOD32 有许多原因。Jim Holmes 以前曾经把 NOD32 作为单独的解决方案使用过，知道该软件非常好，具有价格竞争性和不需要占用过多的系统资源。此外，他发现当产品在扫描时，电脑的速度看不出有明显的降低，这对他们公司来说将有很大的帮助。有时候，Austin Direct Impact 的员工会同时开启及操作 10 个以上的窗口。

公司对 NOD32 的管理工具留下了很好的印象，该软件允许进行中央控制管理。当 Jim Holmes 刚来 Austin Direct 工作时，他是公司唯一的 IT 人员，这样远程管理就变得非常关键。现在 Austin Direct 有两名 IT 人员来为公司提供支持服务，但是该软件仍然是一个很有帮助的工具。

项目于 2004 年 1 月开始实施，在当月就完工，没有遇到任何问题。Jim Holmes 提到，“删除旧软件比安装 NOD32 难多了。”

软件更新和新安装仍然是非常简单。当需要更新时，位于奥斯汀的 Austin Direct Impact 的员工去一个镜像站点进行下载。在外出差并使用手提电脑的员工可以到 ESET 网站来下载更新。

还不仅仅是现在事情更容易做了，而且自使用 NOD32 以来，公司不再有大的病毒爆发。如果有病毒漏网，NOD32 会在它传播之前拦截该病毒。某台电脑装了 NOD32 以后，IT 部门就会对该电脑的安全以及把它添加在网络中放心。

Jim Holmes 对 ESET 防止新威胁的能力留下了深刻的印象。他每天可以收到两、三次的更新，使他免除了解决病毒攻击系统问题的烦恼。根据 Jim Holmes 的说法，公司“…最终的防线就是 NOD32。”

“我对病毒有很多担心，但是自从使用了 NOD32 以后，我感觉舒服多了。即使是一些最新的威胁，如 Adware 广告软件和 Spyware 间谍软件都能被发现和消除。”

Jim Holmes
IT 支持经理

想获取更多有关 NOD32 的信息，请与我们联系：

二版科技(深圳)有限公司

电话：(755) 8301 5850

电邮：auyeung@version-2.com.hk

网址：www.nod32cn.com